



Junior Sales Account

Cerchiamo una risorsa **Junior Sales Account** giovane, autonoma e proattiva con una spiccata attitudine commerciale, entusiasmo e buone conoscenze comunicative e relazionali. 

Tra i compiti dello Junior Sales Account ci sono:

- preventivazione e consulenza commerciale;
- gestione della trattativa commerciale, in sinergia con il Sales Manager;
- contatto con nuove aziende/clienti;
- attività di business development;
- partecipazione a eventi commerciali, matching e incontri con i clienti.

Cosa ti chiediamo?

Una predisposizione a lavorare attivamente e con professionalità, dimostrando di essere in grado di gestire il tempo in autonomia e di saper lavorare in team. L'impegno costante e una buona capacità di problem solving, nonché un'istruzione nell'ambito economico/commerciale sono qualità apprezzate.

Cosa ti offriamo?

Innanzitutto, i nostri valori: attenzione al cliente, fiducia, lealtà, trasparenza e lavoro di squadra. Incarico full-time: il contratto e la retribuzione variano in base al tuo profilo e alla tua esperienza.

Sei curioso di sapere chi sono i nostri clienti? Guardali su www.webit.it
Inviaci il tuo cv all'indirizzo e-mail: personale@webit.it